

---

***LIVRO DE NEGÓCIO  
DO PÓLO DO CANTÃO***

---



## **POLO ECOTURISTICO DO CANTÃO TOCANTINS BRASIL**



### **SINTESE**

Relatório estratégico no qual se recomenda a implantação de um *cluster* de ecoturismo tendo como pólo o Parque Estadual do Cantão - PEC e seu entorno, cuja viabilidade comercial se torna atrativa através da implantação de um programa de investimentos em instalações de hospedagem e equipamentos a par da oferta de produtos e serviços ecoturísticos.



São elencadas varias oportunidades de negócios desde a prestação de serviços concessionados e a formação de pequenos empreendimentos até a implantação de hotéis integrados à natureza, visando assim criar condições operativas para produtos e serviços ecoturísticos diferenciados pela biodiversidade desta região do Estado do Tocantins.





## POTENCIALIDADES

O encontro da Floresta Amazônica e do Cerrado nas margens do Rio Araguaia constitui um recurso natural de rara beleza, a qual por sua biodiversidade conforma uma condição de âncora para o ecoturismo, atividade esta que vem apresentando elevados índices de crescimento no contexto econômico.

### Produtos e Serviços Turísticos

Alugue um Lago;  
Caminhadas em Trilhas;  
Canoagem  
Observação de Pássaros  
Observação Interpretativa da Natureza  
Pesca Esportiva;  
*Workshops* de Biodiversidade

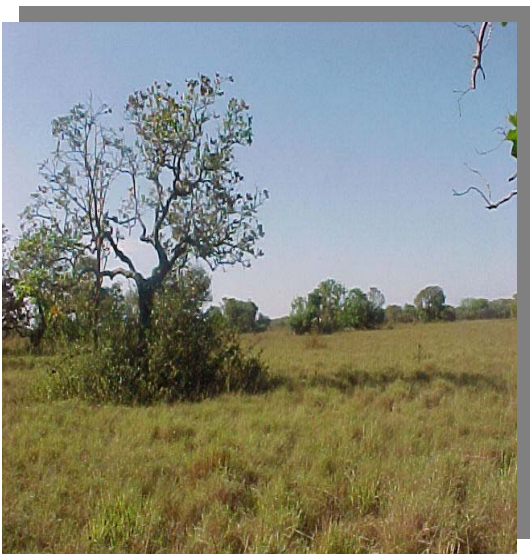


Some se também os programas de turismo extensivos ao roteiro Cantão Palmas Jalapão e ao encontro do Pantanal da Ilha do Bananal com a Floresta Amazônica e o Cerrado no entorno da Lagoa da Confusão.

Assim por se tratar de um ecótono triplo indica uma forte vantagem comparativa em relação aos demais destinos da Amazônia Internacional.

A proteção ambiental do Parque Estadual do Cantão está assegurada através de seu Programa de Manejo e mais especificamente de uso público para o ecoturismo, deste modo conferindo condições regulamentares de suma importância ante os riscos e ameaças inerentes à conformação de produtos turísticos em sua área.





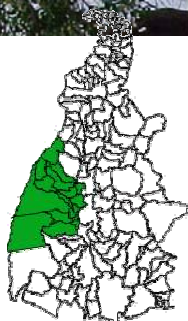
## A PROPOSTA

O Governo do Estado do Tocantins, através de sua Secretaria do Planejamento e Meio Ambiente, dentre suas várias concentrações identificou a oportunidade para o desenvolvimento de um pólo de ecoturismo tendo como foco o próprio Parque Estadual do Cantão e a região de seu entorno.

Os estudos de mercado demonstraram que este *cluster* de ecoturismo apresenta todas as condições para destacar-se como um marco referencial de uma solução de sustentabilidade, com significativos resultados positivos para a Região e para o Estado, através da geração de recursos, na criação de 1.240 empregos diretos e indiretos e no desenvolvimento do turismo doméstico e internacional.







## A LOCALIZAÇÃO

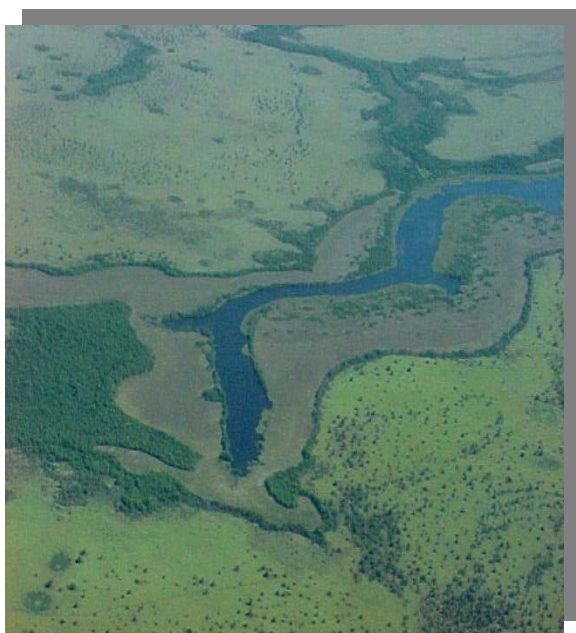
Distando cerca de 1,30h de voo da capital do país - Brasília, o moderno aeroporto internacional de Palmas se apresenta como o portão de entrada para os turistas que visitam o Estado do Tocantins.

O acesso aéreo ao Pólo se complementa por uma pista de pouso em Caseara junto ao Portal de Acesso do Parque Estadual do Cantão.

O acesso terrestre se desenvolve através do eixo das rodovias BR 153 Belém Brasília e TO 080 Palmas Caseara.

As distâncias rodoviárias em relação aos principais mercados emissivos nacionais são os seguintes:

| Cidade         | Distância (Km) |
|----------------|----------------|
| Palmas         | 262            |
| Brasília       | 860            |
| São Paulo      | 1.778          |
| Rio de Janeiro | 2.124          |
| Fortaleza      | 2.035          |
| Belo Horizonte | 1.690          |





## O PARQUE ESTADUAL DO CANTÃO



Nos 89.000 ha do Parque Estadual do Cantão encontra-se uma grande diversidade de fauna e flora, característica das grandes áreas de transição entre os ecossistemas do Cerrado, do Pantanal e da Amazônia – a maioria deles intocados.

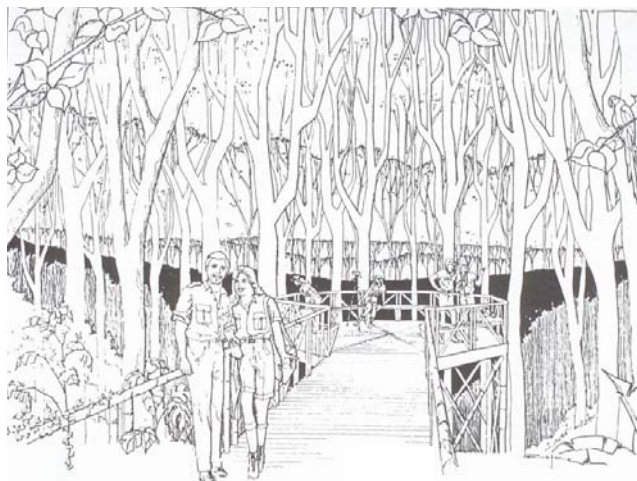
Nele encontram-se ilhas, lagoas, canais e matas alagadas de várzea, animais e plantas impares dentre os quais se destacam a onças pintadas, as ariranhas, e os macacos, além dos botos, jacarés e tartarugas nos rios, canais e nas praias.

Na época da cheia, que ocorre a partir do mês de outubro, os animais fazem seus ninhos, os peixes migram e o milagre da vida explode na região.



No período do verão local (junho a setembro), surgem as belíssimas praias de areia branca que são um convite para o banho, além da visão emocionante de bandos de pássaros em revoada ao amanhecer e o final do dia emoldurado pelas luzes fantásticas do sol poente.





## O ECOTURISTA

O ecoturismo é um dos segmentos do turismo que mais crescem no mundo e sua evolução sinaliza o seu desenvolvimento em áreas mais distantes do planeta, que apresentam espaços naturais ainda intocados.

O ecoturista apresenta um perfil diferenciado do viajante tradicional e seu interesse pela natureza intocada é decorrente do seu nível cultural e sua consciência ecológica da fragilidade dos ecossistemas e da necessidade da sua preservação.

Por isso, não se importa em viajar para os lugares mais distantes, nem os meios para chegar lá. O que ele quer é apreciar a natureza e conviver com a fauna, a flora, as comunidades e suas tradições e exotismos.

Pode-se prever como meta tangível de mercado a recepção anual de 6.000 turistas com o seguinte perfil básico:

Turista de alto poder aquisitivo, que viaja com mais 1 pessoa (casais), vai ao estado de avião, fica de 06 a 10 dias, tem renda familiar mensal entre R\$ 4.500 e R\$ 9.000, escolaridade de nível superior ou mais, está na faixa dos 21 a 55 anos





Fonte: The Ecotourism Society



## AS OPORTUNIDADES

O Plano de Negócios do Pólo do Cantão sugere as seguintes oportunidades todas estruturadas sob vantagens competitivas em relação aos demais destinos da Amazônia:

- Concessão de Equipamentos e Serviços implantados nas áreas internas do PEC tais como: acampamento, ranchinhos de aluguel, quiosques, plataformas de acampamento, hotel flutuante e equipamentos náuticos;
- Implantação de Micro e Pequenos Empreendimentos no núcleo urbano de Caseara tais como pousadas, alimentação típica, acampamento, apoio à pesca esportiva, transportes turísticos, apoio ao ciclo-ecoturismo e artesanato.
- Implantação de Pousada em Vila de Ecoentretenimento® adjacente ao Parque Estadual do Cantão e ao núcleo urbano de Caseara;e
- Implantação de Módulos Ecoturísticos e Ranchos "Rent a Lake".



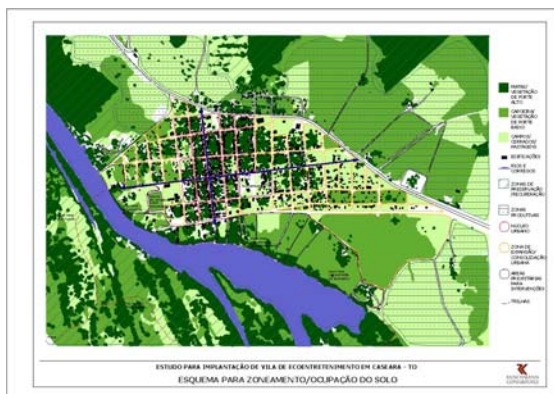
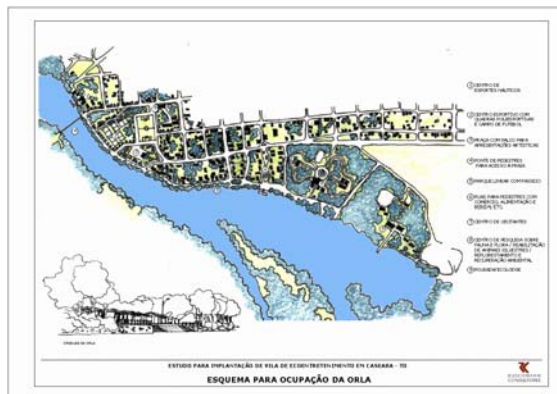


## VILA DE ECOENTRETENIMENTO

A distribuição espacial dos atrativos naturais e sócio-culturais do Pólo Ecoturístico do Parque Estadual do Cantão revela sua intensa dispersão na área e afastados dos núcleos populacionais, apresentando uma distância relativamente grande entre si. Diante disso, propõe-se a implantação da infra-estrutura receptiva de forma concentrada nos núcleos já urbanizados e revitalizados constituindo-se as **Vilas de Ecoentretenimento®**.

Além da otimização dos custos de implantação e de operação dos empreendimentos, a sua constituição facilitará a operação dos futuros roteiros turísticos, por meio da sinergia entre os equipamentos e a oferta de serviços de hospedagem, lazer, entretenimento, alimentação, artesanato, interpretação, eventos folclóricos e ainda, as facilidades para o recrutamento, a capacitação e o treinamento da mão de obra local.

Será constituída por um Hotel Pousada, categoria Turística do Sistema Brasileiro de Classificação dos Meios de Hospedagem, com 40 unidades habitacionais – UH's, dotadas de banheiro privativo, ar condicionado, restaurante, bar com todos os requisitos físicos e operacionais do Programa de Responsabilidade Ambiental da ABIH - Hospedes da Natureza e no estilo do marketing de ecoturismo.





## MODULOS DE ECOTURISMO

Módulos de super luxo, composto de 20 ranchos ou cabanas unifamiliares, construídas com materiais locais e localizados em plena floresta, entre arvores, dotados de interiores de luxo, com dormitório, sala de estar, bar, cozinha pequena e banheiro.

O conjunto será dotado de restaurante de primeira; sala de estar central, auditório pequeno para as atividades de interpretação e biblioteca; mini mercado e sala de vendas de roupas de campo, repelente de insetos, protetor solar, filme fotográfico e livros e fotografias da região; sede da administração e agências de ecoturismo; e embarcadouros.

### RANCHOS "RENT A LAKE"

Ranchos de luxo no conceito de "alugue um lago", dispersos nos lagos em frente à área escolhida para os módulos ecoturísticos com fachada típica da região, interior de luxo e a ultima tecnologia apropriada para as áreas na mata (energia solar, tratamento de esgotos e resíduos orgânicos por digestor para produzir gás, frescor natural, filtração natural) em lagos internos ao PEC e constituídos de 10 unidades com 100 m<sup>2</sup> cada.





## A VISÃO DO NEGOCIO

O partido de gestão está previsto no modelo de alianças estratégicas que norteará todo o processo negocial do Pólo:



|                                                                              |                                                                                                                                                                                                                                                                                                           |
|------------------------------------------------------------------------------|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| Que benefícios e para quais consumidores?                                    | Asseguramento da oferta direta de produtos e serviços ecoturísticos - <i>seletivos e associados a produtos turísticos convencionais</i> - a terceiros para grupos de interesse e com valor agregado ambiental e cultural (multi ecótonos) operada sob aliança estratégica global entre emissor e destino. |
| Como este benefício é posicionado na comunicação junto ao principal mercado? | Concentração em marketing (primeira venda) e forte presença em comunicações G + G ( <i>Grupo a Grupo</i> ) e E 2 E ( <i>Ecoturista a Ecoturista</i> ) sendo perpetuadas                                                                                                                                   |
| Como serão gerados os resultados ?                                           | Resultados maximizados com ênfase em escala e produtos e serviços complementares.                                                                                                                                                                                                                         |
| Qual a proposta de crescimento?                                              | Crescimento sustentado e essencialmente autofinanciado (FCD)                                                                                                                                                                                                                                              |
| Quais as competências foco necessárias?                                      | Competência gerencial em alianças, forte presença no marketing do segmento; monitoramento permanente e certificação de turismo sustentável.                                                                                                                                                               |
| Qual é a concentração interna?                                               | Concentração interna na relação com os clientes e suas novas exigências, ênfase nos compromissos do foco de seus negócios.                                                                                                                                                                                |
| Quais as parcerias que são selecionadas?                                     | Seleção de parceiros com base no potencial de desenvolvimento permanente.                                                                                                                                                                                                                                 |
| Qual o modelo de coordenação empregado?                                      | Coordenação abrangente e atenta aos riscos e às oportunidades de mercado e sua frequência de venda.                                                                                                                                                                                                       |



## OS INVESTIMENTOS E SEUS RETORNOS

### Concessões

| Discriminação                                | Meta             |
|----------------------------------------------|------------------|
| <b>Demanda Inicial de Turista Ano</b>        | <b>3.000</b>     |
| Demanda Turista Ano Cenário 5º ano           | 6.730            |
| Nível de Praticabilidade Inicial             | 50 %             |
| Receita Bruta Operacional Inicial R\$        | 371.040          |
| Despesas Operacionais R\$                    | (298.605)        |
| Resultado Operacional                        | 24.935           |
| Lucro Líquido R\$                            | 16.707           |
| Financiamento Inicial Requerido R\$          | 250.000          |
| Capital Próprio Requerido R\$                | 250.000          |
| <b>Investimento Previsto Longo Prazo R\$</b> | <b>1.000.000</b> |
| Taxa Interna de Retorno                      | 23 % aa          |

### Vila de Ecoentretenimento

| Discriminação                         | Meta         |
|---------------------------------------|--------------|
| <b>Demanda Inicial de Turista Ano</b> | <b>3.550</b> |
| Demanda Turista Ano Cenário 5º ano    | 5.130        |
| Nível de Ocupação Previsível          | 45 / 65 %    |
| Receita Bruta Operacional Inicial R\$ | 1.874.000    |
| Despesas Operacionais R\$             | (955.000)    |
| Resultado Operacional                 | 919.000      |
| Lucro Líquido R\$                     | 158.000      |
| Financiamento Inicial Requerido R\$   | 2.200.000    |
| Capital Próprio Requerido R\$         | 88.000       |
| Investimento Previsto Longo Prazo R\$ | 2.200.000    |
| Taxa Interna de Retorno               | 19,9 % aa    |

### Módulos Ecoturísticos e “Rent a Lake

| Discriminação                         | Meta Desejada    |
|---------------------------------------|------------------|
| <b>Demanda Inicial de Turista Ano</b> | <b>2.250</b>     |
| Demanda Turista Ano Cenário 5º ano    | 3.550            |
| Nível de Ocupação                     | 38 / 60 %        |
| Receita Bruta Operacional Inicial R\$ | 1.603.000        |
| Despesas Operacionais R\$             | (814.000)        |
| Resultado Operacional                 | 789.000          |
| Lucro Líquido R\$                     | 176.000          |
| Financiamento Inicial Requerido R\$   | 2.850.000        |
| Capital Próprio Requerido R\$         | 100.000          |
| <b>Investimento Previsto</b>          | <b>2.850.000</b> |
| Taxa Interna de Retorno               | 14,4 % aa        |

### Outras Oportunidades

| Discriminação                 | Quant     | Receita          |
|-------------------------------|-----------|------------------|
| Hospedagem em Pousadas        | 04        | 345.600          |
| Acampamento no entorno do PEC | 01        | 72.000           |
| Alimentação                   | 03        | 612.000          |
| Transportes Turísticos        | 02        | 216.000          |
| Artesanato                    | 01        | 116.400          |
| Ciclo Ecoturismo              | 01        | 130.000          |
| Apoio a Pesca Esportiva       | 10        | 390.000          |
| <b>Total R\$</b>              | <b>22</b> | <b>1.882.000</b> |